

# SOCIEDAD COOPERATIVA AGRARIA SAN HIPOLITO. SIEMPRE AL SERVICIO DEL AGRICULTOR.

*Sin trabajo nada prospera.*

En el número 3 de la revista "El banco azul " comencé contando mi historia, marcada por duros principios pero muy gratificantes, ahora se me brinda la posibilidad de seguir haciéndolo y espero que en estas líneas los lectores de esta revista me sigáis conociendo bien. Deseo os resulte interesante pues está llena de vivencias y hechos trascendentales, como decía Séneca el fin de un trabajo es principio de otro y así ha pasado conmigo. El éxito no se logra solo con cualidades especiales, es sobre todo resultado de un trabajo de constancia, de método y de organización y en mi andadura esto ha estado siempre presente.

Retomando el año 1.986, en el que terminó mi anterior exposición, un nuevo socio pasó a formar parte de mi, Luis Pérez Sánchez. En septiembre comenzamos a preparar la comercialización de todo aquello necesario para llevar a cabo la primera siembra hecha en común. Para ello el Consejo Rector creyó oportuno que el Secretario gestionara las operaciones puesto que no había un Gerente que se encargara de ello, contratar un Gerente suponía un elevado coste y no nos lo podíamos permitir. Se compró abono y pequeñas partidas de semillas. Los socios hacían las aplicaciones con su propia maquinaria y yo les daba el servicio con una pala cargadora Volvo comprada de segunda mano en la localidad navarra de Cintruénigo en Septiembre de 1.986.

En verano de 1.987 se recogieron 3.295.020 Kilos de cebada con una media de peso específico de 62,57 Kg/Hl y que posteriormente fue vendida a 23,46 ptas/Kg.

La actividad cooperativa se iba consolidando con el paso del tiempo, los socios estaban cada vez más convencidos de que el objetivo fundamental era el servicio y no el lucro o la ganancia fácil. El espíritu de hermandad e igualdad entre los miembros era la consigna a seguir.

En 1.988 pasa a ser socio Luis Domeque Recaj. Este año la recolección de cebada asciende a 3.891.130 Kilos, vendida a 23,68 ptas/Kg y con una media de peso específico de 58,08 Kg/Hl, lo que quiere decir que el rendimiento fue bueno pero la calidad del producto fue muy malo. Como consecuencia de ello se comenzaron a sembrar nuevas variedades de cebada que pudieran tener mejor peso específico.

El año 1.989 pasó a formar parte de mí otro nuevo socio Miguel Lafuente Dieste.

A lo largo de los años fue costumbre muy querida por los socios hacer comidas de hermandad donde acudían a parte de los socios, familiares y amigos de los mismos. Las mujeres de los socios preparaban con mucha ilusión y muy buena disposición comidas suculentas que siempre llenas de alegría y buena armonía se recordaban con cariño. Era emocionante ver metros y metros de mesas preparados para la ocasión. Los niños se sentaban todos juntos, los jóvenes hacían lo mismo, los mayores juntos también y los ancianos que también venían eran los que más atenciones recibían y muy agradecidos decían siempre al final: "gracias por todo, esto lo tenéis que hacer todos los años". Todos hemos formado una gran familia era la conclusión del evento.

En las comidas se manifestaba la hermandad pero en otras actividades también. Mención especial requiere el hecho de que hasta la primavera de 1.989 los camiones que llegaban cargados con 27 Tm de nitrógeno de 33,5% eran descargados por todos los socios disponibles en ese momento en un abrir y cerrar de ojos, del camión al hombro y luego a la pilada. Los camioneros se quedaban perplejos ante tal disposición.

En 1.989 se modifica el Consejo Rector, saliendo Vicepresidente, Secretario, Vocal segundo y tres Interventores. La Asamblea General tras votación otorga los cargos a:

Vicepresidente, Mariano Lafuente Sus, Secretario, Ismael Gállego Alastuey, Vocal segundo, José Lafuente Dieste. Como Interventores figuran Manuel Leonardo Arasco Pérez, Paulino Laguarda Ruiz y José Luis Llera Muñoz.

En cuanto a ventas este año se recogen 2.485.800 Kilos de cebada con un peso específico de 63,17 Kg/Hl que fue vendida a 24,63 ptas/Kg.

Continuamos en 1.990 donde pasan a ser socios Héctor Pérez Pérez y Carlos Pérez Viñeque. Este año mantengo contactos con una empresa murciana de producción de ecocarburantes. Hay varios socios interesados y parte de su producción se destina a producir dichos ecocarburantes. Es una alternativa planteada para aquellas tierras que la PAC obliga a dejar sin sembrar y que de este modo pueden sembrarse y obtener producción.

En el mes de mayo se pone en funcionamiento el surtidor de gasóleo agrícola que tiene un tanque con capacidad de 40.000 litros de gasóleo. Los socios están muy satisfechos porque en primer lugar supone una reducción del precio y en segundo lugar no tienen que ir llenando bidones para tenerlos en casa con el consiguiente peligro que conlleva.

Las ventas de esta campaña ascienden a 3.781.360 Kilos con un peso específico medio de 62,37 Kg/Hl que es vendida a 23,76 ptas/Kg.

En diciembre de 1.990 el nitrógeno ya viene en los camiones en palets ahora ya se descargan con la pala pero la falta de sitio hace que permanezcan en la explanada hasta que los socios se los llevan. Este invierno resulta ser uno de los más fríos y el día 8 de diciembre una nevada impresionante cubre todos los sacos que están en la explanada. Por ello nos planteamos arrendar o construir otra nave en un futuro más o menos próximo.



Diciembre 1990, palets nitrógeno en explanada nevada.

Durante los cinco años siguientes pasan a formar parte como socios Cesar Lafuente Dieste (1.991), Landa Lasierra S Cv (1.992), Alicia Serrate Pérez (1.993), Valentín Lafuente Llera (1.994) y Amparo Samper e Hijos CB (1.995).

En febrero de 1.991 mediante Asamblea General en la que democráticamente participan los socios se toma la decisión de que pasen a formar parte del Consejo Rector Javier Loperena Asso como Presidente, Habencio Lafuente Llera como Tesorero y Luis Pérez Sánchez como Vocal primero. Como Interventores Paulino Laguarda Ruiz, Javier Loperena Sus y Carlos Pérez Viñeque.

En 1.993 se realiza la primera venta de trigo duro con un total de 171.600 Kilos a 29 ptas/Kg. Ese mismo año también se realiza la primera venta de girasol por un total de 21.020

Kilos a 36,26 ptas/Kg. A lo largo de los años la producción deja de ser solo de cebada, se comercializa trigo blando, trigo duro, girasol y maíz.

La cosecha de 1.995 pasa a ser considerada hasta la fecha la peor de toda mi historia pues las cifras son nefastas, se recogieron 1.503.890 Kilos de cebada y 53.770 Kilos de trigo duro. La cebada es vendida a 26,04 ptas/kg y el trigo duro a 31,25 ptas/Kg.

En 1.993 por decisión de la Asamblea el Consejo Rector no se modifica y es en febrero de 1.995 cuando como Presidente sigue Javier Loperena Asso, Tesorero Luis Domeque Recaj, Vocal primero Luis Pérez Sánchez. Los Interventores son Héctor Pérez Pérez, Carlos Pérez Viñeque y Javier Loperena Sus.

En 1.996 dos nuevos socios aparecen en mi vida, Loperena Gállego S Cv y Agrícola Sánchez Viñeque S Cv. Este año se realizan nuevas inversiones, se compra una abonadora arrastrada con capacidad para 7.000 Kg y de uso común para todos los socios, aplicando el principio cooperativo del interés por los socios se atiende a la necesidad y deseo de los mismos y se procede a la compra. Otras pequeñas inversiones como la compra de un trillo para picar paja y una peladora de almendras son también de esta fecha.

Este año se caracteriza por tener una de las mejores campañas recogiendo 7.475.080 Kilos de cebada con una de las medias más altas de peso específico de toda mi historia 68,71 Kg/Hl y también con un precio de los más bajos de mi historia por ser 22,17 ptas/Kg. Se recogen 301.960 Kilos de trigo duro a 26 ptas/Kg y 274.260 Kilos de trigo blando a 24,50 ptas/Kg.

Estas líneas que me han sido muy difíciles de simplificar están llenas de datos referentes a diez años (1.986-1.996) de mi historia. Contienen cifras, fechas, cuestiones, anécdotas todas ellas redactadas con el máximo cariño y respeto por todos aquellos que forman parte y han formado parte de mi modesta historia, que no es más que la historia de una Cooperativa Agraria que ha servido a sus socios lo más eficazmente posible, que siempre ha estado abierta a todas aquellas personas que han querido utilizar sus servicios, y que han estado dispuestas a aceptar las responsabilidades de ser socio.

En el próximo número de esta revista si se me permite seguiré hablando de mi historia que además forma parte importante de la historia de nuestro pueblo.



Surtidor y pala cargadora.

LA COOPERATIVA.  
Javier Loperena Sus.